

1 000 000 рублей от журнала Главбух

Сроки проведения – с 1 июля по 31 декабря 2020 года

Цель – повышение продаж, среднего чека, мегапрезентаций.

Главные призы (вручаются по итогам всего конкурса за 6 месяцев):

Победители не платят дополнительно налоги и получают призы:

Ежемесячные - до 30 числа месяца, следующего за отчетным

Финальные - до 31 января 2021 года

Призы в размере до 10 001 рублей вручаются денежными картами «Дарить легко».

При одинаковом количестве баллов в ТОП 3 войдут сотрудники, у которых средний трафик в НС будет выше.

Призы для менеджеров:

	Каждый месяц	Финал
ТОП 3	10 000	50 000
	7 000	30 000
	5 000	20 000
Остальные	10 человек по 1 000 рандомно	

* Рандомно:

четный месяц: 4,6,8,10,12,14,16,18,20,22 строчки рейтинга

нечетный месяц: 5,7,9,11,13,15,17,19,21,23 строчки рейтинга

Призы для РГ:

	Каждый месяц	Финал
ТОП 3	10 000	30 000
	7 000	20 000
	5 000	10 000

Условия участия в конкурсе:

Участвуют менеджеры и руководители групп направлений АП и КЦЕ (ИГ Главбух)

Рейтинги и призовой фонд разделены по направлениям

Засчитываются продажи периодических изданий со статусом новые/расширение/реактивация.

Как считается рейтинг –

Баллы начисляются за продажи, средний чек и мегапрезентации

Баллы за продажи и средний чек начисляются, если целевые продажи за месяц больше или равны 80%. Если ниже, то 0 баллов

Комплекты журнала (п+е) считаются в показатель продажи с коэффициентом = 1

По итогам месяца начисленные баллы суммируются и формируется рейтинг менеджеров/руководителей. Рейтинг считается за месяц и стопится. Это значит, что в финальном расчете итог - это сумма баллов за 6 отдельных месяцев.

Рейтинг месяца обновляется еженедельно с учетом ранрейта. Это означает, что если участник продолжит работать с той же эффективностью, то по итогам месяца может рассчитывать на указанную строчку рейтинга.

СИСТЕМА РАСЧЕТА МЕНЕДЖЕРЫ АП (месяц)

Продажи		Средний чек			Мегапрезентации		
%	балл	от	до	балл	от	до	балл
0-84,99	0	менее	11000	0	0	50	0
85-99,99	1	11001	12000	1	51	60	0,3
100-109,9	1,5	12001	13000	1,5	61	70	0,6
110-119,9	2	13001	14000	2	71	80	0,9
120-129,99	2,5	14001	16000	2,5	81	90	1,2
130 и более	3	16001	и выше	3	91	и выше	1,5

СИСТЕМА РАСЧЕТА МЕНЕДЖЕРЫ КЦЕ (месяц)

Продажи		Средний чек			Мегапрезентации		
%	балл	от	до	балл	от	до	балл
0-84,99	0	менее	13000	0	0	60	0
85-99,99	1	13001	14000	1	61	70	0,3
100-109,9	1,5	14001	15000	1,5	71	80	0,6
110-119,9	2	15001	16000	2	81	90	0,9
120-129,99	2,5	16001	18000	2,5	91	100	1,2
130 и более	3	18001	и выше	3	101	и выше	1,5

Например_АП:

Менеджер_1 за месяц сделал 76 презентаций, выполнил план на 96% со средним чеком в 16434 рубля. Значит: $0,9+1+3=4,9$

Менеджер_2 за месяц сделал 89 презентаций, выполнил план на 85% со средним чеком 10800. При этом целевых продаж у него 74%. Значит, баллы будут начислены только за презентации: 1,2

Например_КЦЕ:

Менеджер_1 за месяц сделал 76 презентаций, выполнил план на 96% со средним чеком в 16434 рубля. Значит: $0,6+1+2,5=4,1$

Менеджер_2 за месяц сделал 89 презентаций, выполнил план на 85% со средним чеком 10800. При этом целевых продаж у него 74%. Значит, баллы будут начислены только за презентации: 0,9

СИСТЕМА РАСЧЕТА РУКОВОДИТЕЛИ АП (месяц)

Продажи		Средний чек			Мегапрезентации, %		
%	балл	от	до	балл	от	до	балл
0-84,99	0	менее	11000	0	0	7	0
85-99,99	1	11001	12000	1	8	9	0,3
100-109,9	1,5	12001	13000	1,5	10	11	0,6
110-119,9	2	13001	14000	2	12	13	0,9
120-129,99	2,5	14001	16000	2,5	14	15	1,2
130 и более	3	16001	и выше	3	16	и выше	1,5

СИСТЕМА РАСЧЕТА РУКОВОДИТЕЛИ КЦЕ (месяц)

Продажи		Средний чек			Мегапрезентации, %		
%	балл	от	до	балл	от	до	балл
0-84,99	0	менее	13000	0	0	8	0
85-99,99	1	13001	14000	1	9	10	0,3
100-109,9	1,5	14001	15000	1,5	11	12	0,6
110-119,9	2	15001	16000	2	13	14	0,9
120-129,99	2,5	16001	18000	2,5	15	16	1,2
130 и более	3	18001	и выше	3	17	и выше	1,5